

BtoBモノづくり企業様に特化

海外販路開拓支援サービス

御社の優れた商品/サービスを海外に紹介！

海外販路獲得の為の3つのプロモーション施策

施策
1

業種特化、充実コンテンツ掲載、
使い勝手良いWEBメディア・ポータル

弊社WEBメディア・ポータルから、問い合わせを獲得します。

施策
2

お客様の商品/サービスの優れた
特徴をプレスリリース

各国のメディアに、記事配信し、海外認知度向上をねらいます。

施策
3

海外エージェントとの提携で、
プロモーション活動を加速

それぞれの国のエージェントとの契約を進め、現地販売を加速。

ご対応させていただく業種

受託生産型企业（OEM, ODM）様、既製品販売ではなくカスタムメイドを主とした工業部品等を製造されている企業様の海外販路拡大をお手伝いしています。



金属プレス



プラスチック成形



電気機器組み立て



加工

MTA
Corporation

株式会社MTA

〒104-0061

東京都中央区銀座7丁目13番6号
サガミビル2F

☎ 03-4405-8157

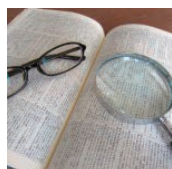
ご質問・お申し込み等、【担当：秋山】まで、お気軽に、
お問い合わせください。

多くの海外向けポータルサイトは、どれもが、大きな成果をあげていません。
弊社では、業種特化、充実コンテンツ掲載、使い勝手良いサイトで、販路開拓を支援します。



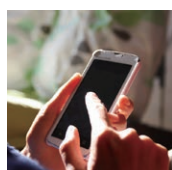
業種毎サイト構築、細かなカテゴリー分けで、利便性UP

海外のお客様が必要としている情報を、一瞬で取り出せるような設計となっています。
例) プラスチック射出成型分野のみでサイト構築、成形機圧力等でカテゴリーわけ等。



海外のお客様の目線での記事掲載。

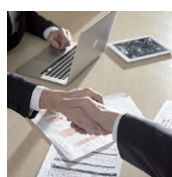
会社情報、商品/サービス情報を掲載するだけではありません。それぞれの日本のモノづくり企業様の特徴を掲載し、海外顧客から見たメリットを紹介します。



デザインも大切に。そして、写真・動画にも拘り。

サイトが面白くなければ、長く留まってもらえません。

サービスの流れ

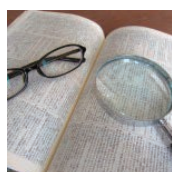


販売代理店契約締結と販売コミッション

お申し込み時に、「販売代理店契約」の締結をお願いいたします。

プロモーション施策は無料 (一部有料サービス有) です。

弊社収益は、お客様の売上からコミッションという形で頂戴いたします。



原稿作成・翻訳・サイト掲載、弊社がすべて実施

webメディアサイト、プレスリリースなどで成果をあげる為、お客様には、資料等をご準備いただき、弊社で原稿作成します。お客様から頂いた情報を、正しく表現する為、ヒアリングさせていただくこと、ご了承お願いいたします。



商談・交渉・契約 完全サポート

海外のお客様・販売代理店等からの問い合わせ発生後、技術問い合わせなどの商談、価格ネゴなどの交渉事項、契約事項、物流・通関など、弊社にて支援いたします。

会社概要

2012/12 MTAConsulting (個人事業) 開業
2015/07 株式会社MTAとして法人化
国内・マレーシア・U.S.A.・メキシコのプラスチック・金属加工、電気機器組立加工等の受託生産会社の日本国内企業販路開拓支援を行う。WEB/PR/展示会施策を得意とする

事業コンセプト

カスタマー・ファースト・ポリシー (Customer-First-Policy)

お客様の結果 (新たな販路の獲得)こそが、当事業の成果である。